

COMMERCE

Comment développer la rentabilité de son activité en signalisation horizontale

N°04



Formation en présentiel
Saint Sylvain d'Anjou
49480 Verrières en Anjou



Conducteurs de travaux,
chefs de secteurs, directeurs
commerciaux, responsables
d'établissements.

De plus de 18 ans



Nombre de personnes :
4 à 12 personnes



Durée : 2 jours
8h/12h et 14h/17h



Session Théorique

Intra ou inter



Qualité de l'intervenant



Consultant externe spécialisé en
formation commerciale et en
signalisation horizontale



Documents remis

Attestation de présence
Certificat ForQuali



Tarif

864€ TTC/2 jours/pers.
(2 déjeuners, 1 dîner et 1 nuit d'hôtel avec
petit déjeuner)

INSCRIPTION

DATE LIMITE D'INSCRIPTION :
15 JOURS AVANT LA FORMATION

*Pensez aux différentes
solutions de financements !*

Demande de renseignements :

forquali@gevekomarkings.fr

Inscription en ligne sur :

www.geveko-markings.fr/forquali



Pour toute situation de handicap,
veuillez prévenir M. Haloche
au 09 73 01 95 77 ou Mme Dunaye
au 02 41 21 22 66

OBJECTIFS

- Améliorer la performance commerciale en organisant pour chaque établissement une prise de conscience des forces en présence et des bonnes méthodes à employer.
- Augmenter la visibilité de l'entreprise, notamment en coordonnant les actions commerciales afin de visiter l'ensemble des acteurs de la chaîne décisionnelle.

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Diaporama en salle
- Méthodes interrogative, découverte et analogique

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Type QCM

PROGRAMME

- Comprendre les enjeux et intérêts de l'établissement
- Identifier les rôles et fonctions des acteurs rencontrés
- Résoudre un cas concret
- Analyser son portefeuille clients et prospects
- Organiser ses visites
- Conduire des entretiens exploratoires afin d'accroître la pertinence des offres
- Identifier les enjeux des différentes stratégies commerciales
- Comprendre et être acteur sur son marché
- Identifier ses besoins afin de bâtir son Plan d'Action Commercial
- Identifier ses avantages concurrentiels

Date limite d'inscription : 15 jours avant la formation

Pensez aux différentes solutions de financements !